3分でわかる ／ 2ページの概要

Sales Cloud に、販売管理と在庫管理を足す。

ERP Platform for Salesforce は、Sales Cloud に販売管理・在庫管理・帳票発行・会計仕訳の自動作成を追加する、AppExchange のアドオン型アプリです。

こんな状態ではありませんか

二重入力が減らない

販売管理・在庫管理・会計のそれぞれで、同じデータを入力している。

Salesforce が使われない

現場の負担が増えて入力の精度が下がり、誰も Salesforce を見なくなる。

利益が後からしか見えない

商談ごとの原価や経費が手計算で、利益率は月末の集計を待っている。

見積から仕訳まで、Salesforce の上で

見積 ▶ 在庫確保 ▶ 納品 ▶ 請求 ▶ 仕訳

別の基幹システムを入れるのではなく、いま使っている Sales Cloud に足します。営業と経理が、同じ Salesforce の上で仕事を進められます。

¥2,000
1ユーザー / 月

30日間
無料トライアル

Enterprise 以上
Sales Cloud のライセンスが別途必要

足せる機能

Sales Cloud に足せる 6 つのこと

01

データの一元化

在庫・仕入・売上・仕訳を、Salesforce に集約します。

02

会計仕訳の自動作成

取引の発生と同時に仕訳を作成。CSV で出力して、会計ソフトに取り込めます。

03

商談ごとの利益

商談ごとの原価と経費から、利益をダッシュボードで確認できます。

04

最短5クリックの見積

よく使う見積書をテンプレートに登録。作成からメール送信まで最短5クリックです。

05

掛率と帳票

取引先・商品ごとの掛率を管理。見積書・注文書・納品書・請求書・返還請求書を出力できます。

06

EC サイトの受注（オプション）

EC サイトの注文お知らせメールを取り込み、在庫引当と出荷指示につなげます。

対象の業種

販売業　商社・卸売　小売　EC 運営　サービス業（帳票の用途）

次の一歩

1. 製品ページで画面を見る　**factoryinnovation.co.jp/product/**
2. 30日間の無料トライアルを始める（AppExchange で「ERP Platform for Salesforce」を検索）
3. デモや導入の相談をする　**factoryinnovation.co.jp/contact/**

※ EC サイトコネクターは月額 ¥100,000 / 組織のオプションです（本体の最低1ライセンスが必要）。製造業向けの機能は対象外です。2026年11月時点の内容です。